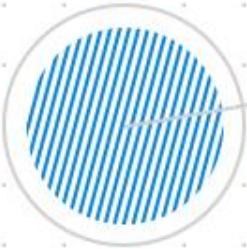


Türk Telekom Grup

YS

Sonuçları  
2013



# Uyarı

Bu sunumda yer alan bilgiler Türk Telekom (Şirket) tarafından hazırlanmıştır. Burada sunulan fikirler yazım esnasında bir araya getirilen genel bilgiye dayanır ve bildirisiz değişikliğe tabidir. Şirket güvenilir olduğuna inandığı kaynaklardan topladığı bilgiye dayanır ancak bu bilginin gerçeklik ve eksiksizliğini garanti etmez.

Bu materyal gelecekteki sonuçlara ve beklentilere dair ifadeler içerir. Bu materyalde yer alan ve geçmişte dayanağı olmayan tüm ifadeler, bilinen ve bilinmeyen riskleri, belirsizlikleri ve bizim gerçek sonuçlarımız, performansımız ve başarılarımızın geleceğe yönelik ifadelerle belirtilen ve ima edilen sonuçlar, performans ve başarılarından farklı olmasına neden olabilecek diğer faktörleri içerir. Burada gerçek sonuçları yansıtmak için yer alan geleceğe yönelik ifadeleri, bu ifadeleri etkileyen varsayımlardaki ve faktörlerdeki değişiklikleri güncellemek için kanuni zorunluluklar dışında hiçbir yükümlülük üstlenmemekteyiz.

Bu sunum satış için bir teklif veya davet teşkil etmez, ya da hiçbir menkul kıymeti önceden talep etmek ya da almak için teklif teşviki içermez ve burada yer alan hiçbir bilgi herhangi bir kontrat ya da taahhüdün temelini oluşturmaz

Bu sunumda yer alan bilgiler ya da bu bilgilerin eksiksizliği, gerçekliği ve doğruluğu herhangi bir amaç için güven vermeyebilir. Bu sunumdaki bilgiler doğrulanmaya, tamamlanmaya ve değişikliğe tabidir. Dolayısıyla, bilgilerin gerçekliği, eksiksizliği ve doğruluğuna bağlı olarak şirket veya şirket ortakları, yöneticileri, çalışanları ve diğer gerçek kişiler adına belirtilen veya ima edilen hiçbir beyan veya teminat yapılmamıştır veya verilmemiştir. Ne şirket, ne şirket ortakları, yöneticileri, çalışanları, ne de diğer kişiler her nasıl olursa olsun bu sunumun kullanımından ya da içeriğinden kaynaklanan hiçbir zarar için herhangi bir yükümlülük kabul etmez.

Not: FAVÖK, genel kabul görmüş muhasebe ilkeleri dışındaki bir finansal performans göstergesidir. Bu sunumda yer alan FAVÖK, satış gelirlerini, amortisman ve itfa giderleri hariç olmak üzere doğrudan satış maliyetlerini, pazarlama, satış ve dağıtım giderlerini, genel yönetim giderleri ile diğer faaliyet gelirlerini/(giderlerini) içermekte, fakat kur farkı gelirini/(giderini), finansal geliri, konsolidasyona dahil olmayan iştiraklerden kaynaklanan gelirleri, iştiraklerin satışından elde edilen kazançları ve azınlık paylarını içermemektedir.

# İçerik

04

Konsolide Performans

21

Finansallar

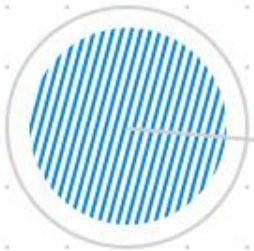
08

Sabit Hat Faaliyetleri

15

Mobil Faaliyetler

# Konsolide Performans



YS  
Sonuçları  
2013

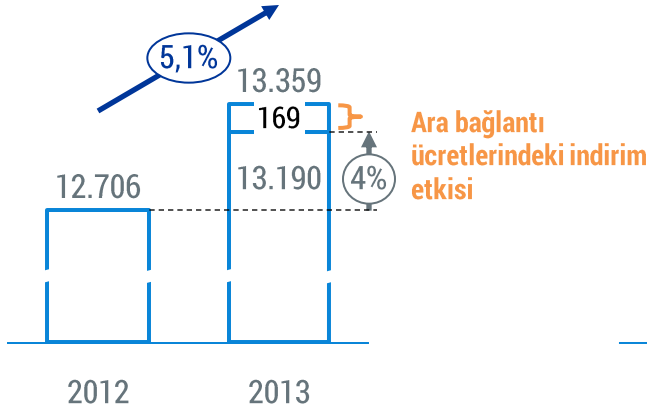


# 2013 Yıl Sonu Önemli Gelişmeler

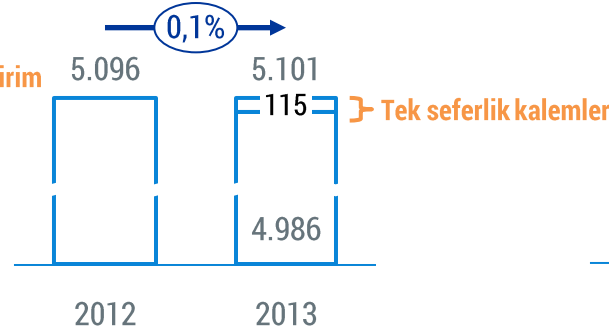
- /// Konsolide gelirlerdeki büyüme ara bağlantı ücretlerindeki indirim dikkate alınmadığında yıllık bazda %5,1 olarak gerçekleşti
- /// Sabit hat faaliyetlerindeki yıllık bazdaki %2'lik büyüme genişbant, kurumsal data ve bilgi iletişim teknolojileri gelirleri ile sağlandı
- /// **300 bin** net abone kazanımı ve ARPU'daki artış ile genişbant gelirlerinde çift haneli büyüme elde edildi
- /// Mobil faaliyetlerde güçlü gelir büyümesi arabağlantı ücretlerindeki indirime rağmen **1 milyonun üzerindeki** net abone kazanımı ile desteklendi
- /// Net kar, TL'nin Dolar ve Euro karşısındaki değer kaybından olumsuz etkilendi

# Konsolide Finansallar

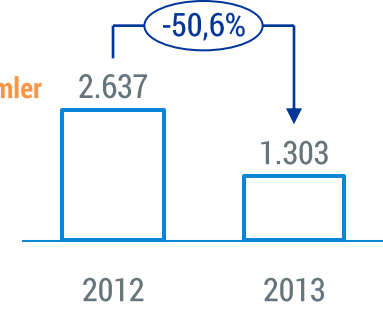
Gelir (Milyon TL)



FAVÖK (Milyon TL)



Net Kar (Milyon TL)



## Arabağlantı Ücretlerindeki İndirime Rağmen Büyüyen Gelir

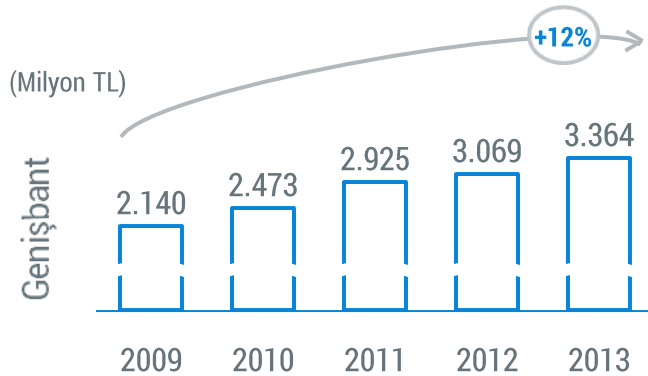
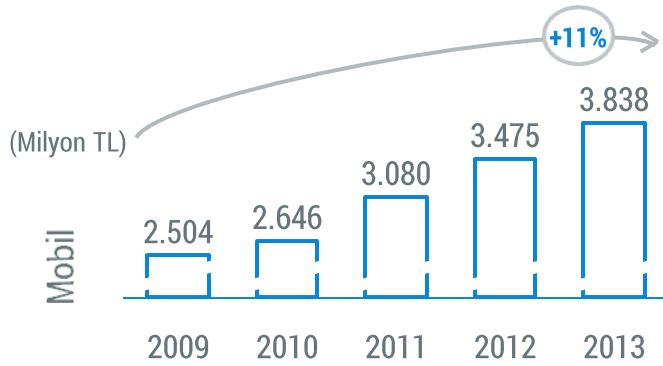
- /// Arabağlantı ücretlerindeki indirim hariç yıllık bazda %5,1 gelir büyümesi
- /// Tek seferlik etkenler çıkarıldığında yıllık bazda yatay kalan FAVÖK
- /// TL'nin Dolar ve Euro karşısında değer kaybetmesinden olumsuz etkilenen net kâr

## FAVÖK Üzerindeki Tek Seferlik Etkenler

- /// Sabit hat çalışan tabanında %10'luk azalma ile sonuçlanan 70 Milyon TL'lik istisnai erken emeklilik teşvik maliyeti
- /// 4. çeyrekte ceza ve ceza karşılıkları için ayrılmış olan 45 Milyon TL'lik olağan dışı gider

# Gelir Kırılımı

## Hızlı Büyüyen Alanlara Odaklanma

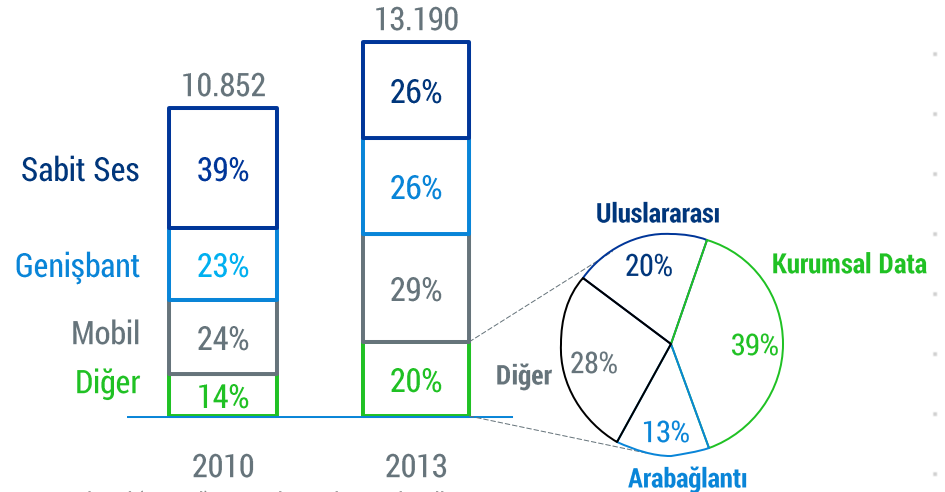


Not: 2010-2013 yılları arasındaki diğer gelirler 2010 4. çeyrekte tamamlanan TT International (Pantel) satın alımını içermektedir

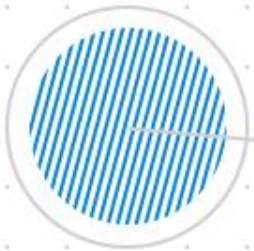
## Sabit Ses Gelirlerini Geçmek Üzere Olan Genişbant Gelirleri

- /// Toplam gelirlerin %26'sını oluşturan sabit ses gelirleri, üçüncü büyük gelir kaynağı olma yolunda
- /// Yıllık bazda %10'luk bileşik büyüme oranı ile mobil ve genişbant gelirleri toplam gelirlerin %55'ini oluşturuyor
- /// Yüksek büyüme oranına sahip faaliyetlerin FAVÖK'e olan katkısı artıyor

## Konsolide Gelirler



# Sabit Hat

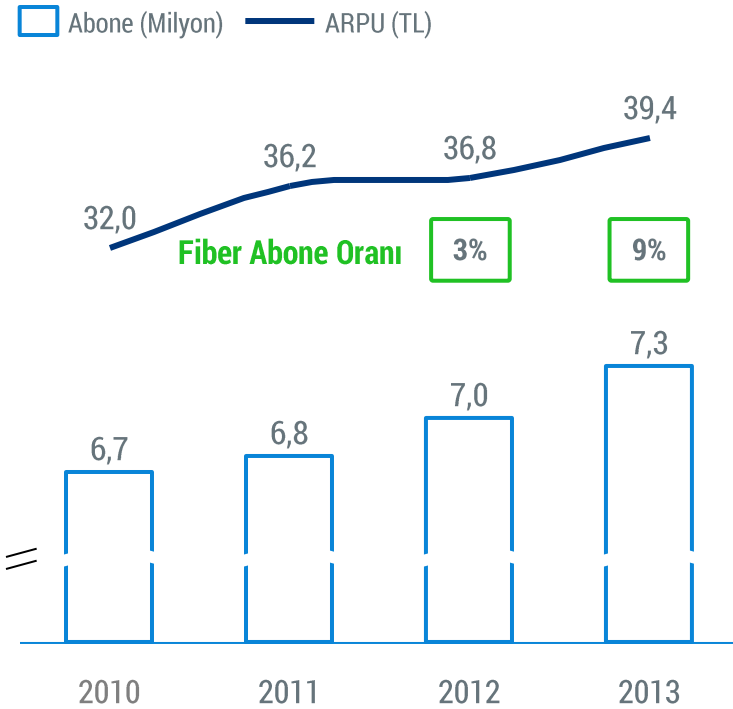


YS  
Sonuçları  
2013  
////



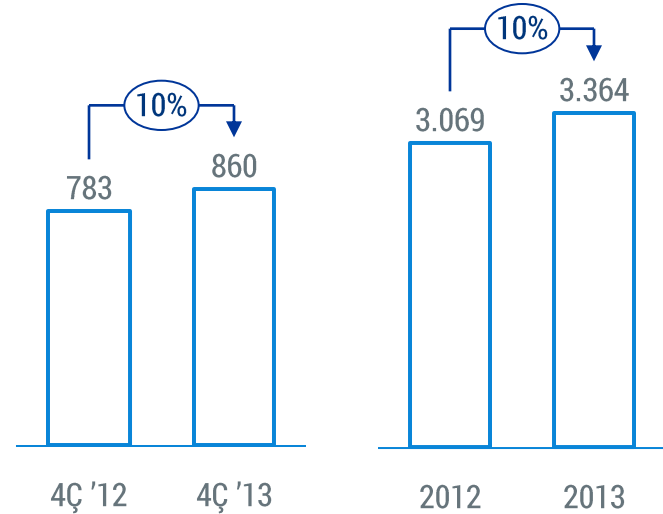
# Yüksek Hızlı Genişbant Hız Kazanan Abone ve ARPU Büyümesi

## ARPU ve Abone Sayıları



- /// 2013 yılının son çeyreğinde 138 bin ile Lokum etkisini çıkarttığımızda 2009'dan bu yana en yüksek abone kazanımı
- /// 2013 yılında 300 bin net abone kazanımı
- /// ARPU ve abone büyümesiyle desteklenen yıllık bazda %10 gelir büyümesi
- /// ARPU'da 2013'te yıllık bazda %7,1'lik büyüme

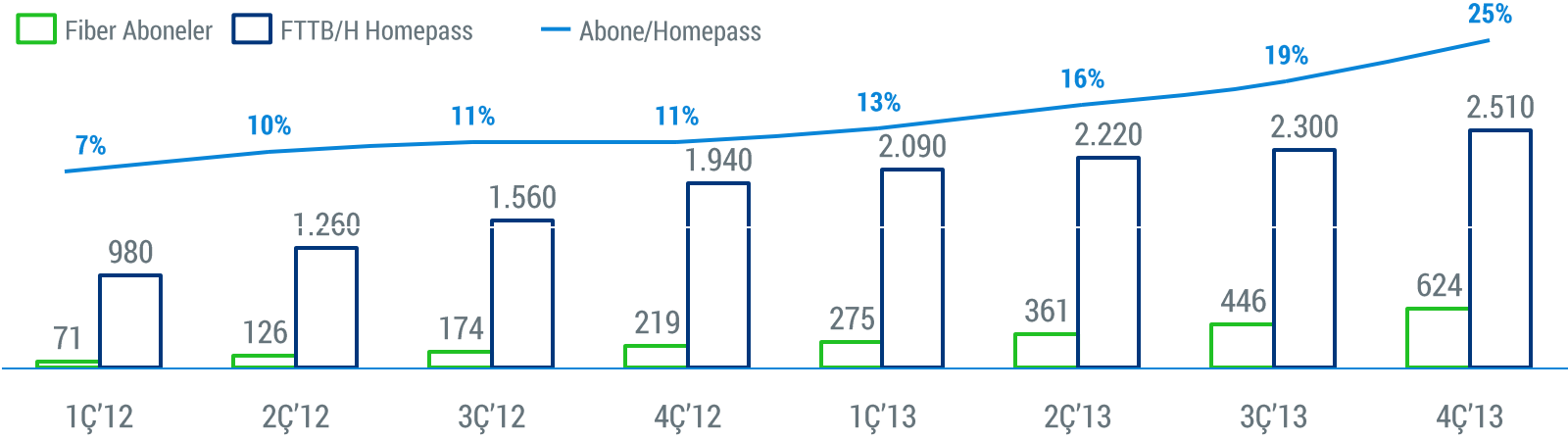
## Gelir (Milyon TL)



# Fiber Dönüşüm Güçlü İlerleme

- /// Homepass büyümesinden daha hızlı fiber abone artışı ile %25'e ulaşan Abone / Homepass oranı
- /// 4. çeyrekte net 178 bin fiber abone kazanımı
- /// 182 bin km'lik fiber altyapısı ile bütün illeri kapsama

## Artan Fiber Aboneleri ('000)



## Türk Telekom Fiber Ağı



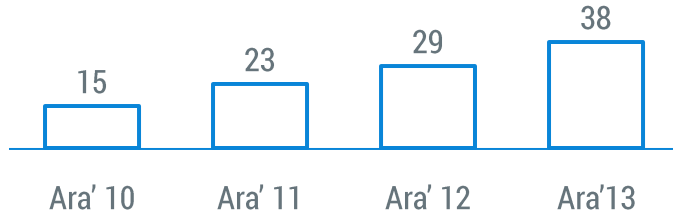
## Alternatif Operatör Fiber Ağı



Not: Diğer operatör ile ilgili bilgi kendi yayınlarından alınmıştır

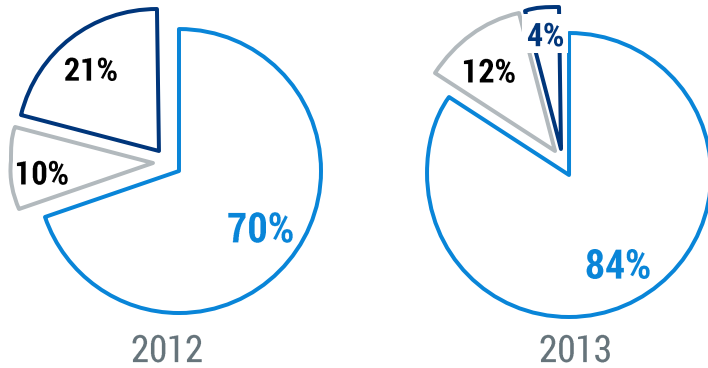
# Geniřbantta Üst Paketlere Geçiş Hız ve Kapasite İştahu

## Aylık Ortalama Veri Kullanımı (GB)



## Kapasite, % Abone Sayısı

■ Limitsiz ■ Limitli (4 GB Üzeri) ■ Limitli (4 GB ve Altı)

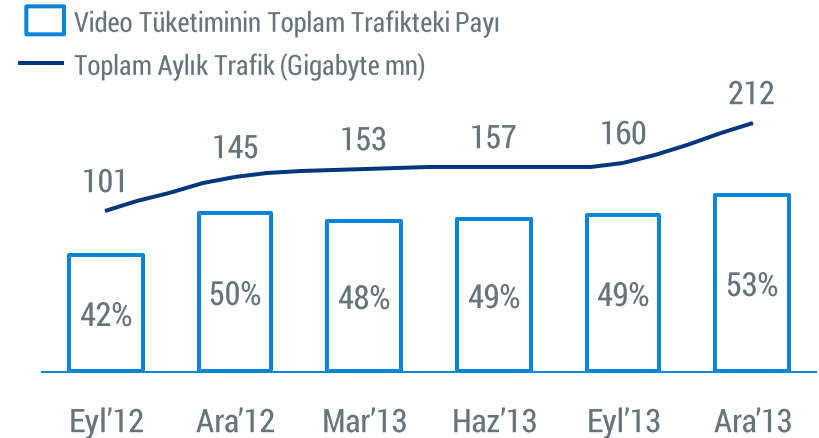


## Limitsiz ve Daha Hızlı Paketlere Doğru Yükselen Trend

- /// Abonelerin %89'u "8Mbps'e kadar" veya daha yüksek hız içeren paketleri kullanmaktadır
- /// Limitsiz kapasite kullanıcılarının toplam kullanıcılar içerisindeki payı %84 seviyesindedir (Geçen yıl bu oran %70 seviyesindeydi)
- /// Aylık ortalama veri kullanımı video kullanımından kaynaklı olarak 38 GB'a ulaşmıştır

## TTNET Abonelerinin Video Tüketimi

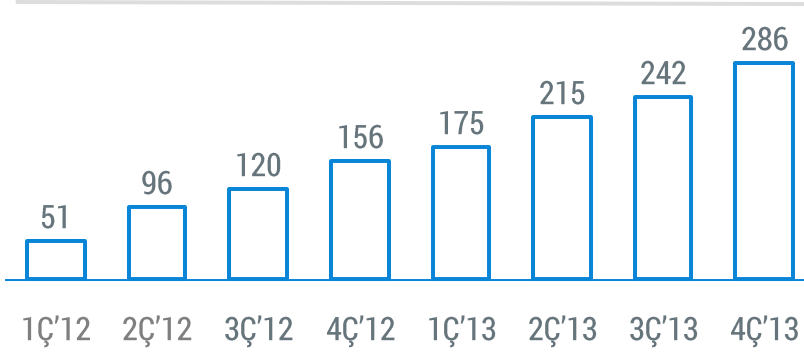
### %Toplam Trafik



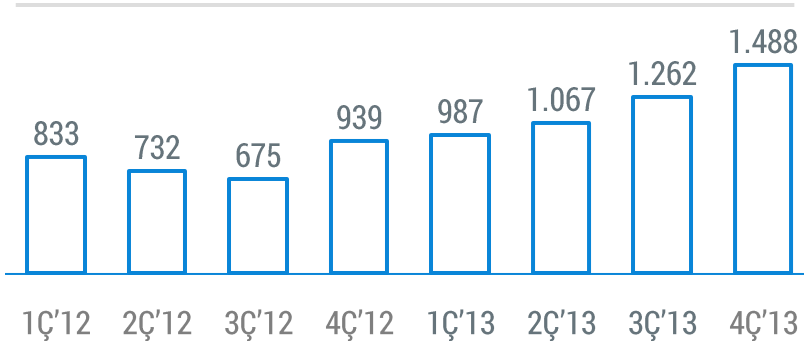
# Tivibu

## Büyüyen IP, mobil ve web TV platformu

IP TV Abone ('000)



Web TV Abone ('000)



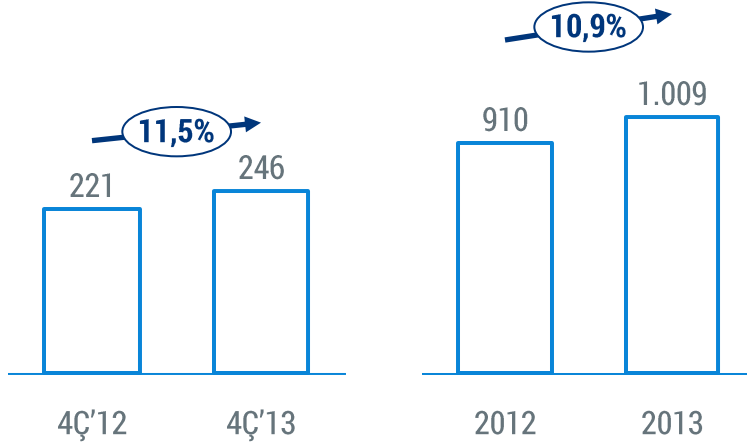
- /// Türkiye'nin ilk ve lider internet TV ve tek IPTV hizmeti
- /// Çoklu ekran tecrübesi: TV | Tablet | Masaüstü | Dizüstü | Akıllı Telefon
- /// Yüksek kaliteli içerik (sinema, dizi, spor) ve 4.500'ün üzerinde içerik arşivi ile 170'in üzerinde TV kanalı
- /// Tivibu Web, Ev (IPTV), ve Mobil'de toplamda 1,8 milyon abone



# Kurumsal Data Sabit Hat Büyümesine Destek

- /// 2013'teki sabit hat gelirlerinin %10'u kurumsal datadan elde edildi
- /// Çift haneli büyüme oranı ile kurumsal datanın sabit hat gelirlerindeki payı artıyor

## Kurumsal Data Geliri (Milyon TL)



### Bulut Servisleri

Cloud Security Alliance'ın üyesi olan Türk Telekom Bulut Servisleri altında yer alan BuluTTGöz, BuluTTKonferans, BuluTT Ölçüm, BuluTT Akademi, BuluTT Radyoloji, BuluTT e-posta gibi hizmetler sunmaktadır



### Metroethernet

Fiber optik kablo üzerinden, 5Mbps ile 10Gbps arasında, ölçeklenebilir, esnek, düşük maliyetli ve her türlü veri akışına imkan veren teknolojidir



### TT VPN

Türk Telekom tarafından sağlanan TT VPN, uçtan uca, çok noktadan çok noktaya hızlı ve güvenilir bağlantı sağlar. TT VPN ile Türkiye'nin her yerindeki ofislerinizi tek bir platformda bir araya getirebilir, sanal ağ üzerinden hızlı ve güvenli veri aktarımında bulunabilirsiniz

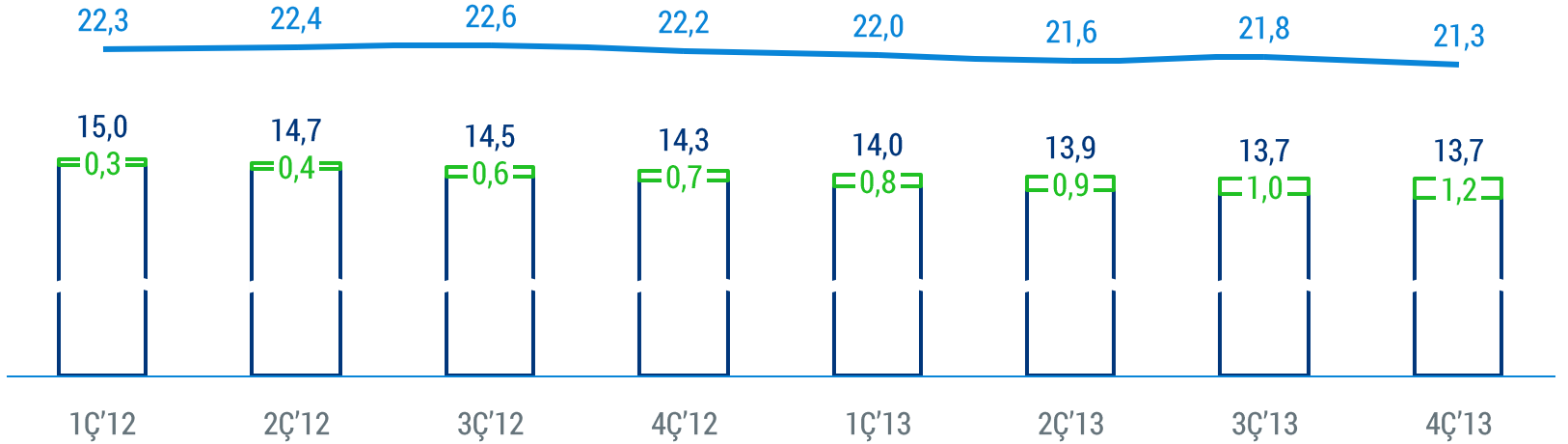
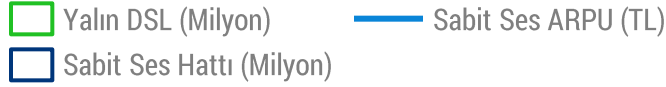


### Kiralık Devre

Müşterinin özel kullanımına ayrılmış, iki uç arasında noktadan noktaya sabit ve sürekli bilgi transferini fiziksel katmanda gerçekleştiren data devresidir

# Sabit Ses Erişim Hattı Sayısı Kaybında Yavaşlama

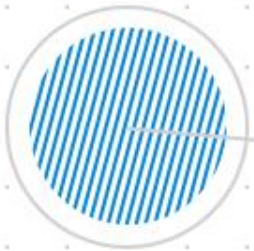
## Erişim Hattı & ARPU



## Sabit Ses Gelirlerini Savunmaya Devam

- /// Halka arzdan bu yana çeyrek bazında en düşük hat kaybı
- /// Yalın internet artışı ile dengelenen sabit sesteki düşüşü
- /// Geleneksel dakika faydalarının yanında değer yaratan marka işbirlikleri
- /// Müşteri elde tutma hedefiyle lanse edilen yenilikçi Android ev telefonu TT E4
- /// Sabit ses geliri içindeki sürekli gelir payı %78

# Mobil

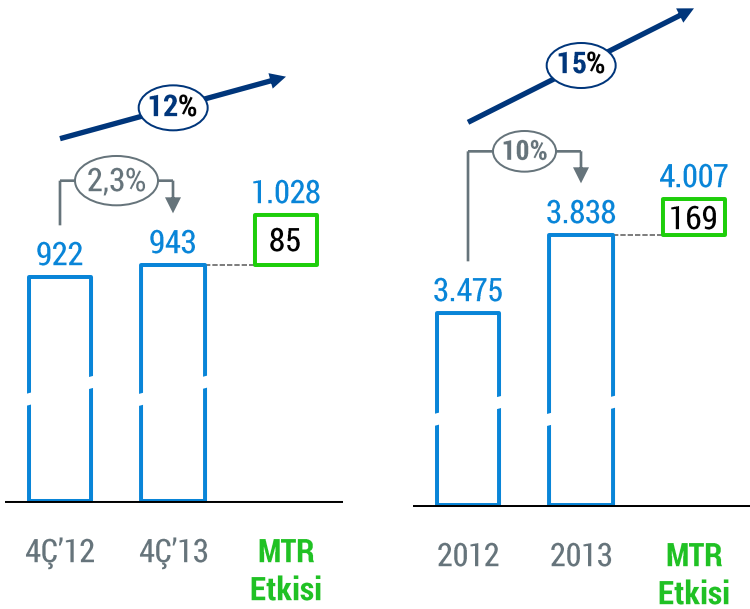


YS  
Sonuçları  
2013



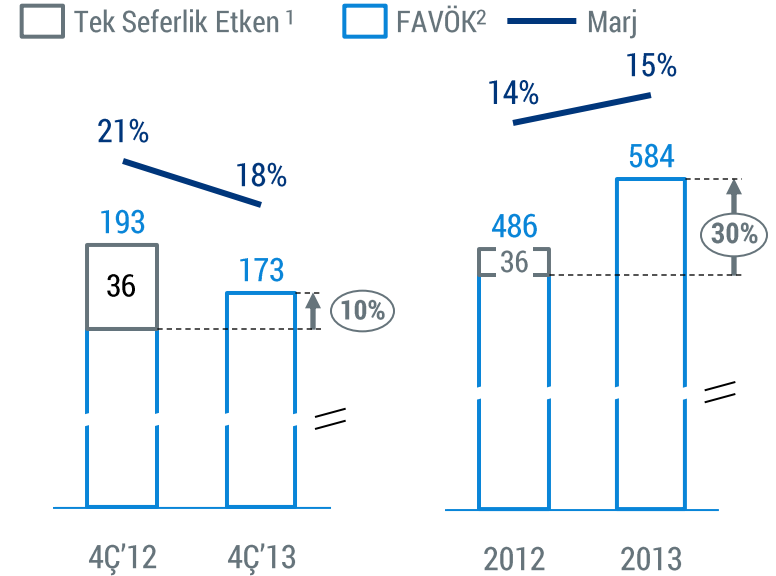
# Mobil Gelirlerde Güçlü Büyüme, Gelişen Karlılık

## Gelir (Milyon TL)



- Yılın ikinci yarısında gerçekleşen arabağlantı ücretlerindeki indirim dahil edilmediğinde devam eden çift haneli büyüme
- Yoğun rekabete rağmen devam eden FAVÖK ve marj büyümesi

## FAVÖK (Milyon TL) & Marj



(1) Tek seferlik: 2012 4. çeyrekte Şüpheli Alacak hesaplamasındaki değişim

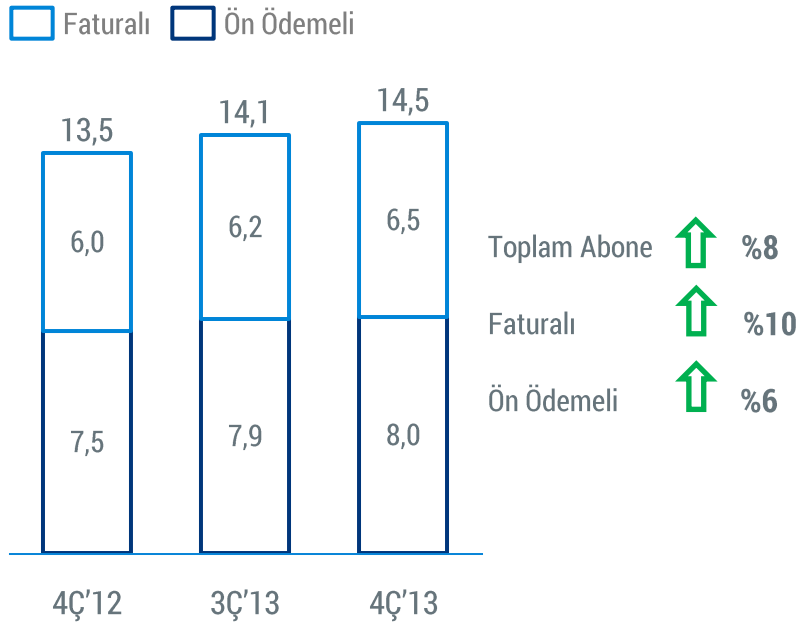
(2) 4Ç'deki tek seferlik etkiler çıkarıldığında 4Ç 2012 ve 2012 YS FAVÖK Marjları sırasıyla %17 ve %13



# Mobil

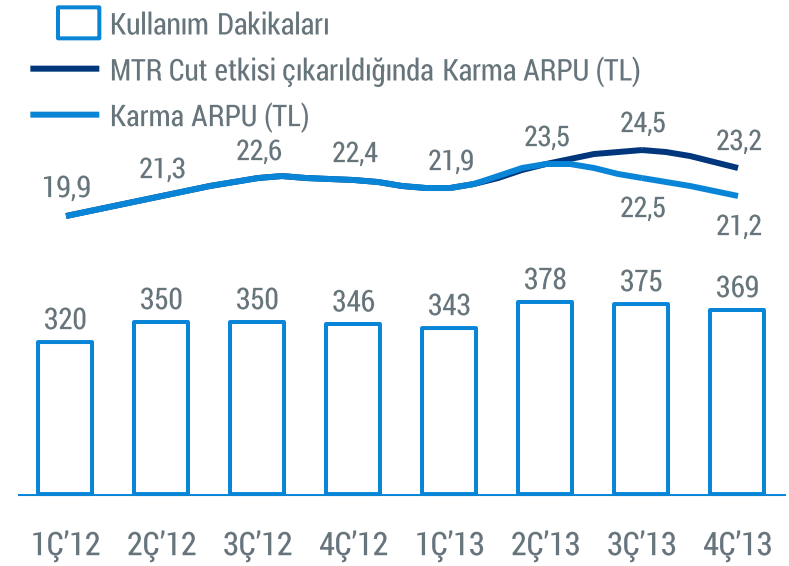
## Faturalı Aboneler Öncülüğünde Artan Abone Sayısı

### Abone Sayısı (Milyon)



- /// Faturalı aboneler öncülüğünde son çeyrekte kazanılan net 418 bin abone
- /// Faturalı abone oranı 4. çeyrekte %45 – 2013 itibarıyla en yüksek faturalı oranı
- /// ARPU'da yılın ikinci yarısında etkili olan arabağlantı ücreti düşüşünden kaynaklı hafif azalma

### Kullanım Dakikaları ve ARPU



# Mobil Numara Taşınabilirliği

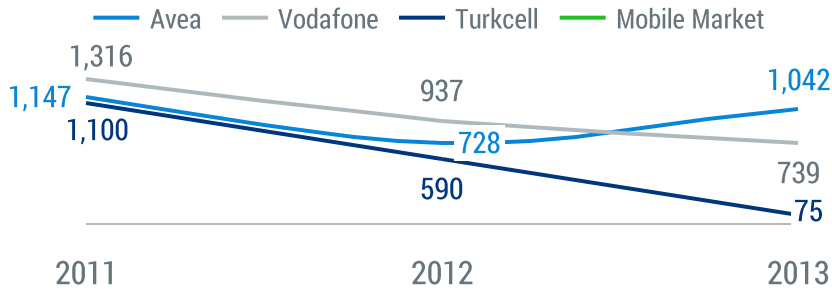
## Avea – Numara Taşımada Tercih Edilen Operatör

Aboneler diğer operatörleri denedikten sonra çoğunlukla Avea'yı tercih ediyorlar

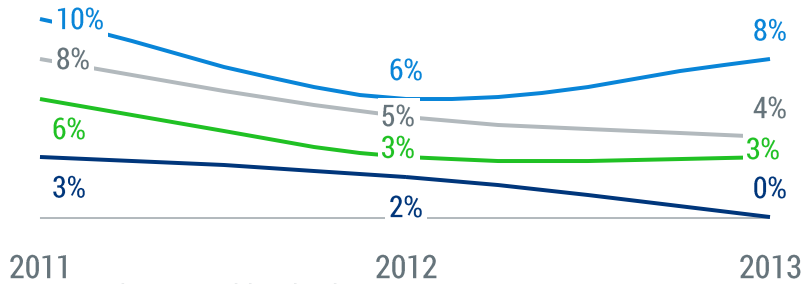
2013 yılı boyunca Avea pazardaki diğer operatörlerden net 916 bin abone kazandı

Net abone artışı trendinde de 2013'teki 1 milyonun üzerinde net kazanımı ile Avea avantajlı durumda

### Net Kazanım ('000)

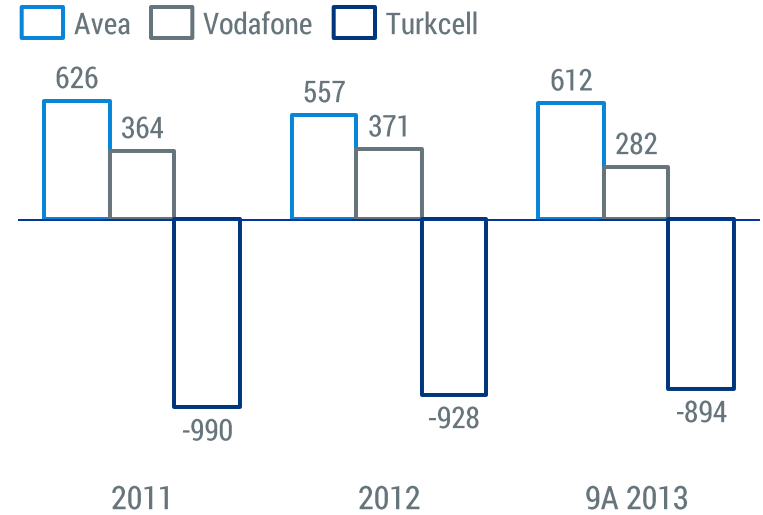


### Abone büyüme oranı



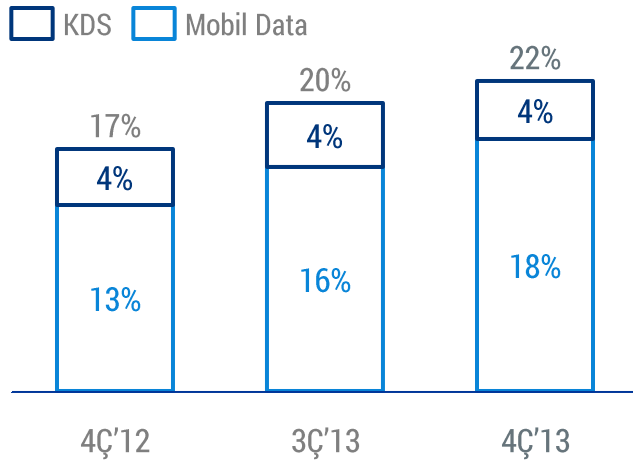
Kaynak: BTK ve şirket dataları

### Mobil Numara Taşıma Abone Kazanımı ('000)



# Mobil Data Data Geliri Büyümesinde Güçlü Trend

## Mobil Data ve KDS<sup>1</sup> Gelir Payları



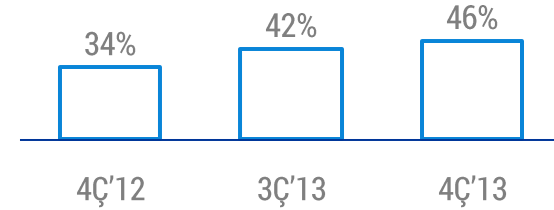
(1) KDS: Katma Değerli Servisler

(2) Küçük ekran ; Küçük ekran PC'lerde kullanılan modemler hariç mobil genişbant aracılığı ile internet erişimi sağlayan portatif cihazlar olarak tanımlanır. Küçük ekran data kullanıcı oranı= Küçük ekran data kullanıcı sayısı/büyük ekran data kullanıcıları dışındaki toplam kullanıcı sayısı

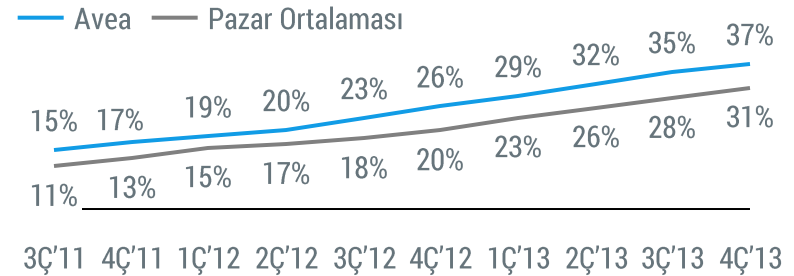
## Data gelirleri hızlı büyümesine devam etti

- /// Mobil data' da yıllık %50, çeyreklik %12 artış
- /// SMS dışı mobil data toplam servis gelirlerinin %22'sini oluşturuyor
- /// En yüksek faturalı abone oranı ve akıllı telefon penetrasyonundaki liderlik büyümeyi destekliyor

## Küçük Ekran Kullanıcılarının Avesa Tabanındaki Payı<sup>2</sup>



## Akıllı Telefon Penetrasyonu



# Yeni Segmentler & Devam Eden Ortaklıklar

## Odak: Yeni Alanlar

### Genç Segmente Yönelik Teklif



/// Woops gençlik markası olarak Avea'nın genç segmentte olan güçlü pozisyonunu pazardaki payını arttırmaya yönelik olarak son çeyrekte sunulmuştur.

### Premium Segmente Yönelik Teklif



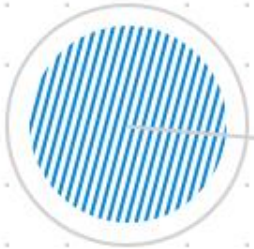
/// Avea Prime üst gelir grubundaki müşteriler için bir alt marka olarak çıkarılmıştır ve onlara zengin GSM dışı faydalar ile avantajlı tarife seçenekleri sunmaktadır.

### Ortaklıklar



/// Türkiye'nin önde gelen perakende markalarıyla ve PTT ile yapılan işbirlikleriyle mikro segmentlere erişim

# Finansallar



YS  
Sonuçları  
2013



# TT Konsolide Özet Kar/Zarar Tablosu

Milyon TL	2012	2013	Yıllık Değişim
Gelirler	12.706	13.190	4%
FAVÖK	5.096	4.986	-2%
FAVÖK Marjı	40%	38%	
Faaliyet Karı	3.400	3.207	-6%
Faaliyet Kar Marjı	27%	24%	
Finansal Gelirler / (Giderler)	(33)	(1.500)	a.d.
Kur ve Türev Gelirleri / (Kaybı)	191	(1.316)	a.d.
Faiz Geliri / (Gideri)	(108)	(77)	28%
Diğer Finansal Gelirler / (Giderler)	(117)	(107)	8%
Vergi Gideri	(773)	(439)	43%
Net Kar	2.637	1.303	-51%
Net Kar Marjı	21%	10%	

# TT Konsolide Özet Bilanço

Milyon TL	2012	2013	Yıllık Değişim
<b>Toplam Varlıklar</b>	<b>17,208</b>	<b>18,245</b>	<b>6%</b>
Maddi Olmayan Duran Varlıklar <sup>1</sup>	4,050	4,536	12%
Maddi Varlıklar <sup>2</sup>	8,347	8,350	0%
Diğer Varlıklar <sup>3</sup>	3,850	4,294	12%
Hazır Değerler	961	1,064	11%
<b>Toplam Öz Sermaye ve Yükümlülükler</b>	<b>17,208</b>	<b>18,245</b>	<b>6%</b>
Öz Sermaye	3,260	3,260	0%
Yedekler ve Dağıtılmamış Karlar	3,195	2,067	-35%
Faize Tabi Yükümlülükler <sup>4</sup>	6,038	8,334	38%
Kıdem Tazminatı Karşılığı <sup>5</sup>	750	585	-22%
Diğer Yükümlülükler <sup>6</sup>	3,965	3,998	1%

(1) Maddi olmayan duran varlıklar şerefiyeyi içermez

(2) Maddi varlıklar mülk, bina veya arazi, ekipman ve yatırım amaçlı gayrimenkulleri içerir

(3) Diğer varlıklar altındaki başlıca kalemler: Ticari Alacaklar, İlişkili Taraflardan Alacaklar, Diğer Cari Varlıklar ve Ertelenmiş Vergi Varlığı

(4) Kısa ve uzun vadeli borçları ve finansal kiralamalardan kaynaklanan kısa ve uzun vadeli yükümlülükleri içerir

(5) Kıdem tazminatı karşılıklarını içerir

(6) Diğer yükümlülükler altındaki başlıca kalemler: Ertelenmiş Vergi Borcu, Ticari Ödemeler, Karşılıklar, Gelir Vergisi Ödemesi, İlişkili Taraflara Ödemeler, Diğer Kısa Vadeli Ödemeler, Kıdem Tazminatı Karşılığı ve Azınlık Satış Opsiyonu Yükümlülüğü

# TT Konsolide Özet Nakit Akımı

Milyon TL	2012	2013	Yıllık Değişim
İşletme Faaliyetlerine İlişkin Nakit Akımı	3,739	3,884	4%
Yatırım Faaliyetlerine İlişkin Nakit Akımı	(2,176)	(1,986)	9%
Yatırım Harcamaları	(2,348)	(2,293)	2%
Diğer Yatırım Faaliyetleri	172	307	-79%
Finansal Faaliyetlere İlişkin Nakit Akımı <sup>1</sup>	(1,343)	(1,648)	-23%
Nakit ve Benzerlerinde Meydana Gelen Değişim <sup>2</sup>	220	250	14%

(1) Dönem başı bilanço kalemlerindeki kur farkı gelir gideri dahildir

(2) Rehinli mevduat, net nakit pozisyonunun değil işletme faaliyetlerinin içindedir



# TT Konsolide Özet Gelir Dağılımı

Milyon TL	2012	2013	Yıllık Değişim
<b>Sabit Hat Satış Gelirleri</b>	<b>9,578</b>	<b>9,768</b>	<b>2%</b>
Yurtiçi PSTN	3,837	3,376	-12%
Genişbant	3,069	3,364	10%
Kurumsal Data <sup>1</sup>	910	1,009	11%
Uluslararası Ara Bağlantı	464	533	15%
Yurtiçi Ara Bağlantı	309	350	13%
GSM Operatörlerinden Elde Edilen Kira Gelirleri	88	83	-5%
Diğer <sup>2</sup>	330	590	79%
İnşaat Gelirleri (UFRYK 12)	572	463	-19%
<b>Mobil Faaliyetleri</b>	<b>3,475</b>	<b>3,838</b>	<b>10%</b>
Eliminasyon	(347)	(416)	-20%
<b>Toplam Satış Gelirleri</b>	<b>12,706</b>	<b>13,190</b>	<b>4%</b>

(1) Kiralık hat ve data hizmetlerini içerir

(2) Bilgi teknoloji şirketleri, cihaz satışları, diğer hizmetleri içerir

# TT Konsolide Özet Faaliyet Giderleri Dağılımı

Milyon TL	2012	2013	Yıllık Değişim
Personel Giderleri	2,099	2,193	4%
Yurtiçi Ara Bağlantı Giderleri	839	882	5%
Uluslararası Ara Bağlantı Giderleri	328	363	11%
Ticari Giderler <sup>1</sup>	1,052	1,000	-5%
Bakım-Onarım ve Operasyon Giderleri	434	507	17%
Vergi ve Kamu Harçları	833	956	15%
Şüpheli Alacaklar	14	126	806%
Ekipman Giderleri ve Teknoloji	124	279	126%
Diğer <sup>2</sup>	1,382	1,487	8%
<b>Ara Toplam</b>	<b>7,104</b>	<b>7,794</b>	<b>10%</b>
İnşaat Giderleri (UFRYK 12)	506	409	-19%
<b>Toplam Faaliyet Giderleri</b>	<b>7,610</b>	<b>8,204</b>	<b>8%</b>

(1) Komisyon, reklam ve pazarlama, müşteri kazanımı ve müşteri koruma ve promosyon giderlerini içerir

(2) Kiralama, enerji, dışardan sağlanan hizmetler, fatura dağıtım ve diğer kalemlerini içerir

# Sabit Hat

## Özet Kar/Zarar Tablosu

Milyon TL	2012	2013	Yıllık Değişim
Satış Gelirleri	9,578	9,768	2%
FAVÖK	4,614	4,403	-5%
FAVÖK Marj	48%	45%	
Faaliyet Karı	3,556	3,343	-6%
Faaliyet Kar Marjı	37%	34%	
Yatırım Harcamaları	1,681	1,496	-11%
Yatırım Harcamalarının Gelire Oranı (%)	18%	15%	

# Sabit Hat

## Özet Faaliyet Giderleri Dağılımı

Milyon TL	2012	2013	Yıllık Değişim
Personel Giderleri	1,879	1,994	6%
Yurtiçi Ara Bağlantı Giderleri	152	229	51%
Uluslararası Ara Bağlantı Giderleri	313	340	9%
Ticari Giderler <sup>1</sup>	571	512	-10%
Bakım-Onarım ve Operasyon Giderleri	320	369	15%
Vergi ve Kamu Harçları	224	215	-4%
Şüpheli Alacaklar	2	50	a.d.
Cihaz ve Teknoloji Satışları Maliyeti	138	306	122%
Diğer <sup>2</sup>	859	940	9%
<b>Ara Toplam</b>	<b>4,458</b>	<b>4,955</b>	<b>11%</b>
İnşaat Giderleri (UFRYK 12)	506	409	-19%
<b>Toplam</b>	<b>4,964</b>	<b>5,365</b>	<b>8%</b>

(1) Komisyon, reklam ve pazarlama, müşteri kazanımı ve müşteri koruma ve promosyon giderlerini içerir

(2) Kiralama, enerji, dışardan sağlanan hizmetler, fatura dağıtım ve diğer kalemlerini içerir

# Mobil

## Özet Kar/Zarar Tablosu

Milyon TL	2012	2013	Yıllık Değişim
Satış Gelirleri	3,475	3,838	10%
FAVÖK	486	584	20%
FAVÖK Marjı	14%	15%	
Faaliyet Karı	(156)	(138)	12%
Faaliyet Kar Marjı	-4%	-4%	
Yatırım Harcamaları	756	711	-6%
Yatırım Harcamalarının Gelire Oranı (%)	22%	19%	

# Mobil

## Özet Faaliyet Giderleri Dağılımı

Milyon TL	2012	2013	Yıllık Değişim
Personel Giderleri	235	219	-7%
Yurtiçi Ara Bağlantı Giderleri	791	790	0%
Uluslararası Ara Bağlantı Giderleri	15	23	52%
Ticari Giderler <sup>1</sup>	483	491	2%
Bakım-Onarım ve Operasyon Giderleri	116	143	23%
Vergi ve Kamu Harçları	608	740	22%
Şüpheli Alacaklar	12	76	509%
Diğer <sup>2</sup>	728	771	6%
<b>Toplam</b>	<b>2,989</b>	<b>3,254</b>	<b>9%</b>

(1) Komisyon, reklam ve pazarlama, müşteri kazanımı ve müşteri koruma ve promosyon giderlerini içerir

(2) Kira giderleri, kamu hizmeti giderleri (elektrik vb), kiralık hat giderleri ve diğer giderleri içerir

# Borç Profili

Borç (Milyon)	Toplam Tutar	TL Karşılığı	< 3 Ay	3 Ay - 1 Yıl	1 Yıl - 5 Yıl	> 5 Yıl Üzeri
TL	55	55	38	17	0	0
USD	2.142	4.571	331	571	2.791	878
EUR	1.219	3.579	330	930	2.004	316
JPY	4.972	101	0	34	67	0
<b>TOPLAM</b>		<b>8.306</b>	<b>700</b>	<b>1.552</b>	<b>4.862</b>	<b>1.194</b>

## Rasyolar

	2012	2013
Net Borç / FAVÖK	1,00	1,46
Net Borç / Varlıklar	0,30	0,40
Borç (Toplam Yükümlülükler) / Öz Sermaye	1,67	2,42
Borç (Finansal) / Öz Sermaye	0,94	1,56
Cari Oran	1,04	0,96

/// Sektör ortalamasına göre makul Net Borç / FAVÖK oranı

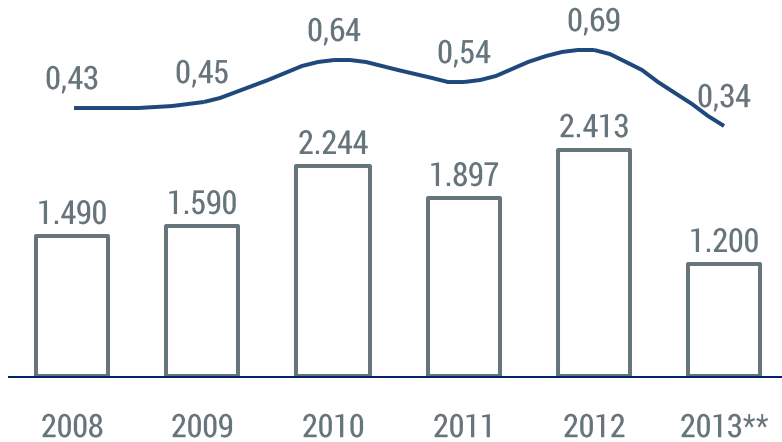
/// Döviz borçları için ortalama 2,7 yıl vade süresi

# Temettü Ödemeleri

- /// İlk sırada yer alan ödeme oranı ile Halka Arz'dan bu yana Borsa İstanbul'da en yüksek temettüyü dağıtan şirket
- /// Ana Sözleşme ile belirlenmiş maksimum temettü dağıtım politikası

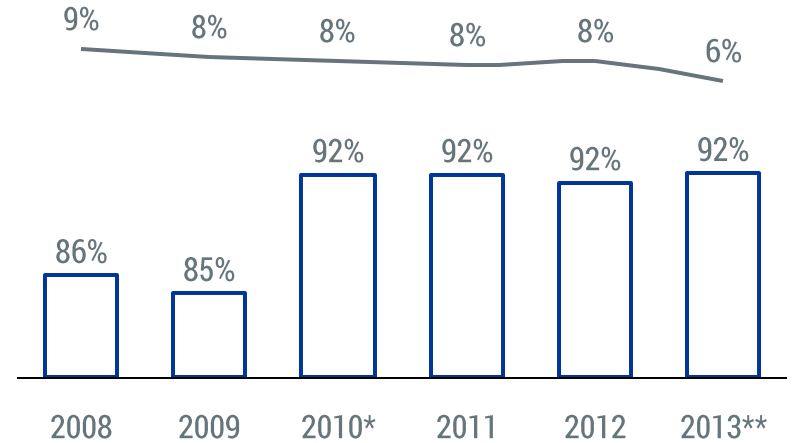
## Temettü Dağıtımı

□ Temettü (Milyon TL) — Hisse Başına Temettü (Kuruş)



## Toplam Temettü ve Ödeme Oranı

□ Temettü Ödeme Oranı — Temettü Verimi

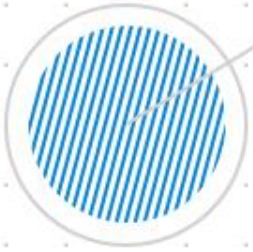


\*Birinci yasal yedeklerde yasal limite 2010'da ulaşılmıştır

\*\*2013 temettüsü Yönetim Kurulu tarafından önerilmiştir ve Genel Kurul onayına tabiidir



# TEŞEKKÜRLER



Türk Telekom  
Yatırımcı İlişkileri

[ir@turktelekom.com.tr](mailto:ir@turktelekom.com.tr) – [www.ttinvestorrelations.com](http://www.ttinvestorrelations.com) - [www.twitter.com/ttkomir](http://www.twitter.com/ttkomir) - +90(212) 309 96 30